



Technico-Commercial Sédentaire (H/F)

Description

Implanté en France depuis presque 100 ans, lébénoïd est reconnu comme un acteur incontournable de l'éclairage fonctionnel à destination des professionnels du bâtiment. Notre PME, en pleine croissance, intervient en France et à l'export.

Les 50 collaborateurs répartis sur le siège social à Saint-Priest (69) et le site de production à Vernosc-lès-Annonay (07) ont l'ambition commune d'être des acteurs reconnus dans le domaine de l'éclairage.

Nous recherchons notre futur-e **Technico-Commercial Sédentaire** afin de mener à bien nos projets.

Pourquoi venir chez lébénoïd ?

Nous vous proposons de rejoindre une équipe à taille humaine et de participer au développement d'une PME Française en pleine essor centrée sur l'innovation et la performance.

Pour en savoir plus, n'hésitez pas à consulter notre site : <https://www.lebenoid.fr/>

Le poste

Rattaché-e au Service Client et au sein d'une équipe dynamique en mode collaborative, vos principales activités s'articuleront autour des missions suivantes :

- **Gestion de l'administration des ventes ;**
- Grâce à votre état d'esprit et vos actions orientées commerce : **la promotion de la marque Lébénoïd, dans le but d'accroître la notoriété de la marque et de générer des ventes sur votre périmètre.**

Mission 1 : Administration des ventes

- Réception des appels entrants ;
- Elaboration et relance de devis ;
- Saisie et suivi des commandes ;
- Traitement des litiges (SAV, prix, transport...).

Mission 2 : Ventes

- Fidélisation et animation du portefeuille clients distributeurs et installateurs ;
- Promotion des nouvelles gammes de produits ;
- Animation des actions promotionnelles ;
- Générer de la vente additionnelle sur les commandes ;
- Rendre compte de son activité de manière hebdomadaire.



Mission 3 : Travail en binôme

- Travailler en collaboration avec l'agent commercial du secteur ;
- Remontée d'informations auprès des différents services de l'entreprise.

Une période d'intégration et de formation à nos produits sera organisée.

Localisation du poste : Saint-Priest - 69

Profil

De formation supérieure niveau Bac+2 minimum - orientée commerce et/ou électricité, vous bénéficiez d'une expérience réussie dans le domaine du commerce et de l'administration des ventes de 2 années minimum. Idéalement dans une PME. Le secteur industriel serait le bienvenu.

Ce poste polyvalent nécessite une certaine aisance relationnelle (négociation notamment) et un état d'esprit orienté résultats.

Vous êtes reconnu(e) pour votre esprit innovant, curieux et votre ouverture d'esprit.

Disponibilité : Immédiate

Avantages :

- ✚ Titre-restaurant
- ✚ Participation au Transport
- ✚ Travail à domicile
- ✚ Épargne salariale
- ✚ 4.5 jours travaillés (vous ne serez pas en poste le vendredi après-midi) + télétravail

Process du recrutement

Vous souhaitez être acteur d'un projet de croissance, d'une entreprise experte sur ses marchés, lébénoid attend votre candidature (CV) à l'adresse suivante : recrutement@lebenoid.fr.